

GESTOR

O módulo Gestor tem a opção de visualizar informações de diversos módulos do sistema. Voltado para tomada de decisões e controle do desempenho de sua empresa com informações essenciais para o gestor em um único painel.

O módulo poderá ser acessado do menu principal ou pelo Painel do Contador (restrito a informações contábeis). Ao abrir, o usuário poderá escolher quais

informações serão visualizadas e imediatamente serão apresentadas, respeitando as restrições de acesso do usuário.

Cada quadro apresenta a informação da forma mais apropriada. Seja por meio de gráficos/tabelas ou indicadores. O usuário ainda tem a opção de gerar um relatório analítico com maiores detalhes disponível para impressão.



ROTINAS EM DESTAQUE

- Gestão Comercial
- Gestão Financeira
- Gestão de Estoque
- Gestão Contábil/Fiscal

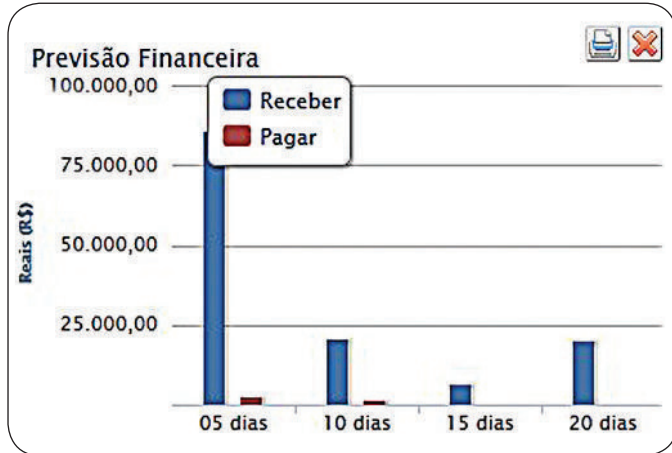


GESTOR

Algumas das opções de relatórios disponíveis são:

GESTÃO FINANCEIRA

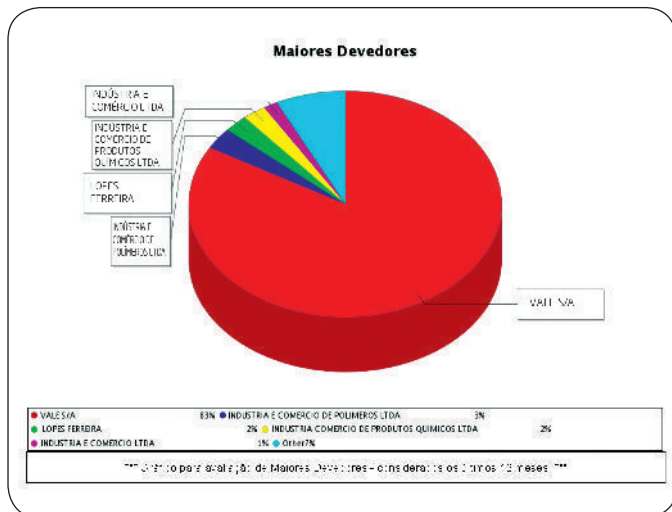
PREVISÃO FINANCEIRA



Apresenta valores das duplicatas a pagar e a receber com vencimento para os próximos 5, 10, 15 e 20 dias. Considerando todas as duplicatas subtraindo o valor pago do valor total da duplicata.



MAIORES DEVEDORES



Clientes com maior valor em duplicatas não pagas, vencidas nos últimos 365 dias. Considera duplicatas com status a receber, recebida parcial e em compensação.



MAIORES CREDORES

Fornecedores com maior valor a pagar considerando duplicatas com vencimento nos próximos 365 dias. Considera duplicatas com status a pagar, paga parcial e em compensação.



DUPLICATAS A RECEBER EM ATRASO

Duplicatas vencidas há 5 dias, de 5 a 10 dias, 10 a 15 dias e de 15 a 20 dias. Considera a somatória do campo valor das duplicatas com status a receber.



RESUMO DE SALDO DE CONTAS

Mostra saldo atual das contas bancárias cadastradas no sistema.



PEDIDOS POR STATUS

Mostra gráfico com base nos pedidos de vendas feitos nos últimos 30 dias.

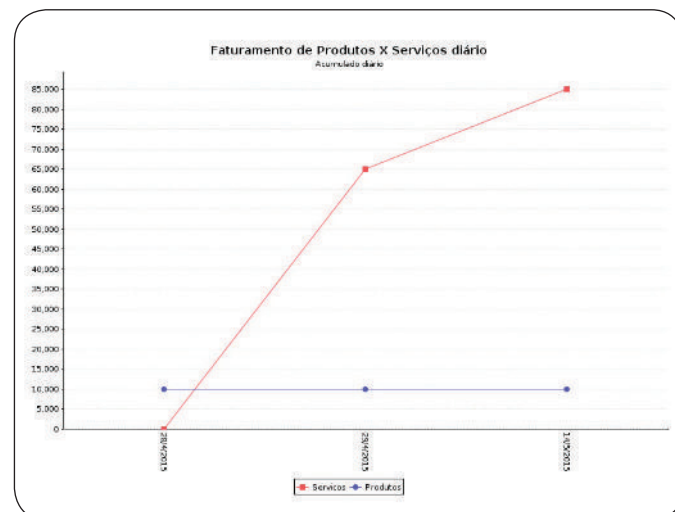


CURVA ABC

Clientes - Gráfico com base nas notas emitidas para clientes nos últimos 30 dias.



FATURAMENTO DIÁRIO





GESTOR



GESTÃO EMPRESARIAL

Mostra na tela o faturamento no mês com o gráfico acumulativo com os últimos 30 dias separando serviços de produtos.



PRODUTOS

GRUPO DE PRODUTOS MAIS VENDIDOS

Grupos de produtos mais faturados considerando os últimos 365 dias. Permitindo parametrizar número de dias que será considerado como padrão.



INVENTÁRIO DE PRODUTOS

INVENTARIO DE PRODUTOS				
DESCRICAO	UNID.	ESTOQUE ATUAL	CUSTO MEDIO	VALOR TOTAL
FUNDO BASE POLIMERO E SOLVENTE	KG	1.159,25000	124,88773	144.776,10
TINTA PROTETORA BASE	CX	200.962,00000	4,09027	821.988,83
TESTE TESTE	PC	7.999.995,00000	9,98250	79.898.951,83
PRODUTO TESTE	T	149.890,00000	0,12317	18.456,25
PRODUTO TESTE COM SUBORDINADO	KG	474,00000	49,2638	2.336,10
TESTE1	C	380,00000	6,62624	2.517,59
TESTE2	KG	243,25000	136,66219	33.290,36
Corda de Violonelo	UND	1,00000	461,61000	461,61
KILO966	CX	2,00000	0,33333	0,66
BORRACHA DANIEL	UN	98.962,00000	0,85168	84.274,05
MOUSE OPTICO LINUX	UND	367,00000	246,59966	90.136,07
ROTULO MELBISNAGA LARANJA 350 GRS	RL	25,00000	77,76000	1.943,75
PORTAO ALUMINIO TUBO 1,90 X 1,50	KG	28,00000	83,76880	2.346,52
02	UND	139,00000	1,00000	139,00
andre de oliveira matos	KG	3,00000	8,20000	24,60
PAO CASERO	KG	2,00000	4,00000	8,00
TUBO ACRILICO	CX	150,00000	60,00000	9.000,00
		4,00000	0,00000	0,00
		4,00000	0,00000	0,00
		23,00000	0,00000	0,00
		30,00000	0,00000	0,00
0705	UND	990,00000	1,00000	990,00
0804	KG	20,40000	0,08814	1,39
Abraçadeira de Nylon 2,5x100 (100PC)	UND	920,00000	996,40073	916.688,67

Apresenta um gráfico de produto que possui maior quantidade em estoque em relação aos demais produtos e também disponibiliza relatório de todos os produtos que possuem

quantidade em estoque. Podendo ser parametrizado para selecionar os produtos que serão considerados e o tipo de valor como: tabelas de preços, custo médio ou valor unitário.



CONTÁBIL / FISCAL

RAZÃO CONTÁBIL

Apresenta os valores de saldo anterior, débitos, créditos e o saldo atual. Traz por padrão a conta contábil do ATIVO, permitindo selecionar outras contas.



BALANCETE

Exibe um comparativo entre duas contas contábeis e seus valores de crédito ou débito do mês atual.



APURAÇÃO DO IPI

Mostra o valor contábil, a base de cálculo, percentual do imposto e o tipo de operação dos últimos 3 meses referente ao IPI.



APURAÇÃO DO ICMS

Apresenta a base de cálculo e o valor de ICMS das entradas e saídas dos últimos 3 meses.





GESTOR

GESTÃO FINANCEIRA

- PREVISÃO FINANCEIRA
- MAIORES DEVEDORES
- MAIORES CREDORES
- DUPLICATAS A RECEBER EM ATRASO
- RESUMO DE SALDO DE CONTAS
- PEDIDOS POR STATUS
- CURVA ABC
- FATURAMENTO DIÁRIO

PRODUTOS

- GRUPO DE PRODUTOS MAIS VENDIDOS
- INVENTÁRIO DE PRODUTOS

CONTÁBIL / FISCAL

- RAZÃO CONTÁBIL
- BALANCETE
- APURAÇÃO DO IPI
- APURAÇÃO DO ICMS
- D.R.E.
- APURAÇÃO PIS / COFINS

- ÍNDICE DE LIQUIDEZ CORRENTE
- ÍNDICE DE LIQUIDEZ GERAL
- MARGEM LÍQUIDA

GESTÃO COMERCIAL

- METAS DE VENDAS POR VENDEDOR
- METAS DE VENDAS POR GRUPO DE PRODUTOS
- METAS DE VENDAS POR GERÊNCIA

D.R.E.

Mostra de forma resumida os valores que as contas alimentaram o Demonstrativo de Resultado do Exercício no mês anterior e o valor total do lucro líquido.

GECOMDROO

APURAÇÃO PIS / COFINS

Exibe a base de cálculo, valor de crédito, valor de débito e o valor do imposto a recolher de PIS e COFINS do mês anterior.

GECOMAPPC

ÍNDICE DE LIQUIDEZ CORRENTE

Apresenta o valor resultante da relação de direitos e dívidas em curto prazo da empresa (Ativo Circulante/Passivo Circulante).

GECOMIDLC

ÍNDICE DE LIQUIDEZ GERAL

Apresenta o resultado de: (Ativo Circulante + realizável a longo prazo) / (Passivo Circulante + Passivo não Circulante) referente ao mês anterior.

GECOMINLG

MARGEM LÍQUIDA

Exibe o resultado de: Lucro líquido = Receitas - (Custos +

Administração + IRPJ e Contribuição Social). Lucro líquido/receita de vendas.

GECOMMGLQ

GESTÃO COMERCIAL

METAS DE VENDAS POR VENDEDOR

Apresenta todas as metas definidas no cadastro de cada vendedor com o valor atingido até o momento e o percentual que falta para atingir a meta.

GECODMTVV

METAS DE VENDAS POR GRUPO DE PRODUTOS

Exibe as metas dos vendedores por grupo de produtos com o valor atingido até o momento e a porcentagem que falta para atingir a meta.

GECODMTGP

METAS DE VENDAS POR GERÊNCIA

Podemos definir para cada vendedor o nome de seu gerente e neste relatório as metas e os valores atingidos até o momento são apresentados para cada gerente.

GECODMTGR